

Referencias

Libros

Agosin, M. y Meyer, R. (2001). Foreign Investment In Developing Countries: Does It Crowd In Domestic Investment? Washington, D.C: Inter-American Development Bank.

Álvarez, Alejandro (et al.), Calva, José Luís. (1998). Hacia un nuevo modelo económico. México: Editorial Juan Pablo.

Ansari, A. Javed. (1996). The Political Economy Of International Economic Organization. Brighton, Sussex: Wealthsheat Books.

Amin, Samir. (1999). Developing Countries. New York: St. Martin's Press.

Arellanes J. Paulino. (1997). "Las inversiones extranjeras directas como vehículos de la globalización financiera" en Paulino Arellanes y Jesús Rivera de la Rosa (coords.) Inversiones y empresas extranjeras globalizadas. México: Ducere, S.A. de C.V.

Arellano, Carlos. (1980). La diplomacia y el comercio internacional. México: Editorial Porrúa.

Arriola, Carlos. (1985). Los grupos empresariales frente al Estado. México: Fondo de Cultura Económica.

Aron, Raymond. (1979). "En busca de una filosofía de la política exterior" en Hoffman, Stanley. Teorías contemporáneas sobre las relaciones internacionales. Madrid: Editorial Tecnos.

Barkum, M. (1983) Concentración y centralización financiera en México. México: C.I.D.E.

Blanco, Herminio. (1994). Las negociaciones comerciales de México con el mundo. México: Fondo de Cultura Económica.

Bain, J. (1956). Barriers To New Competition. Cambridge: Harvard University Press.

Banco Nacional de Comercio Exterior. (1987). Medio siglo de financiamiento y promoción del comercio exterior de México: ensayos conmemorativos. México: Bancomext y Colegio de México.

Banco Interamericano de Desarrollo. (2003). Inversión extranjera directa en América Latina: La perspectiva de los principales inversores. Washington: BID.

Berumen, Sergio. (2002). Economía Internacional. México: Fondo de Cultura Económica.

Berle, Adolf A. y Means, Gardiner C. (1932). The Modern Corporation And Private Property. Nueva York: Macmillan.

Buckley, Peter J. y Casson, Mark. (1976). The Future Of The Multinational Enterprise. London: Macmillan.

Cámara de Diputados del H. Congreso de la Unión. (2005). Código de Comercio. México: Diario Oficial de la Federación.

Cárdenas, Enrique. (1996). La política económica de México, 1950-1994. México: Fondo de Cultura Económica y el Colegio de México.

Cardoso, Fernando H. y Faletto, Enzo. (1978). Dependencia y desarrollo en América Latina: ensayo de Interpretación sociológica. México: Siglo XXI.

Carr, E. H. (1979). “La crisis de los veinte años” en Stanley Hoffman, Teorías contemporáneas sobre las relaciones internacionales. Madrid: Editorial Tecnos.

Cánovas, V. Gustavo. (1999). “La promoción de las exportaciones, el TLCAN y el futuro de libre comercio en América del Norte” en Banco Nacional de Comercio Exterior. (1987). Medio siglo de financiamiento y promoción del comercio exterior de México: ensayos conmemorativos. México: BANCOMEXT y Colegio de México.

Caves, Richard. (1982). Multinationals Enterprises And Economic Analysis. Cambridge: Cambridge University Press.

Chamberlin, E. (1956). The Theory Of Monopolistic Competition. Cambridge: Harvard University Press.

Chudnosvsky, Daniel. (1974). Empresas multinacionales y ganancias monopólicas en una economía latinoamericana. México: Editorial Siglo XXI.

Chudnovsky, Daniel y López, Andrés. (1997). Las estrategias de las empresas transnacionales en Argentina y Brasil: ¿qué hay de nuevo en los años noventa? Argentina: CENIT.

Coase, Ronald. (1937). The Firm, The Market And The Law. Chicago: Chicago University Press.

Córdova, Arnaldo. (1982). La formación del poder político en México. México: Editorial Siglo XXI.

Córdova, Arnaldo. (1986). El programa mexicano de reordenamiento económico. México: Editorial Siglo XXI.

Colegio Nacional de Economistas. (1993). México: perspectivas de una economía abierta. México: Porrúa.

De Pina Vara, Rafael. (2000) Diccionario de Derecho. México: Editorial Porrúa.

Dunning, John H. (1993). La empresa multinacional. México: Fondo de Cultura Económica.

Eaton, B. Curtis. (2001). Applied Microeconomics Theory: Selected Essays Of B. Curtis Eaton. Cheltenham: Editorial Edward Elgar.

Edelman Spero, Joan and Hart, Jeffrey A. (2003). The Politics of International Economic Relations. United States: Thomson/Wadsworth.

Eichner, Alfred. S. (1976). The Megacorp And Oligopoly: Micro Foundations Of Macro Dynamics. Cambridge: Cambridge University Press.

Fajnzylber, Fernando y Martínez, Trinidad. (1982). Las empresas transnacionales: expansión a nivel mundial y proyección en la industria mexicana. México: Fondo de Cultura Económica.

Ferrer, Aldo. (1996). Historia de la globalización: orígenes del orden económico mundial. México: Fondo de Cultura Económica.

Flores, O. Víctor y Mariña, Abelardo. (1999). Crítica de la globalidad: dominación y liberación en nuestro tiempo. México: Fondo de Cultura Económica.

French-Davis, Ricardo. (1983). Relaciones financieras externas y su efecto en la economía latinoamericana. México: Fondo de Cultura Económica.

Gill, Stephen y Law, David. (1998). The Global Political Economy: Perspectives, Problems And Policies. Baltimore: Johns Hopkins University Press.

Gilpin, Robert. (1987). The Political Economy of International Relations. Princeton: Princeton University Press.

Gilpin, Robert. (2001). Global Political Economy: Understanding The International Economic Order. Princeton: Princeton University Press.

Goddard, Roe. (2003). "Defending The Transnational Corporation In The Era Of Globalization" en Goddard, Cronin and Dash. (2003). International Political Economy State-Market Relation In A Changing Global Order. United States: Rienner Publications.

Gomes-Casseres, Benjamín y Yoffie, David. (1992). The International Political Economy of Direct Foreign Investment. Aldershot: Edward Publishing.

Grimwade, Nigel. (1989). International Trade: New Patterns Of Trade, Production And Investment. London: Routledge Publications.

Gurría, José Ángel. (1993). Política financiera internacional 1973-1992. México: Fondo de Cultura Económica.

Guajardo, Carlos Alberto. (1999). Comercio internacional y globalización. México: Delma Intercom.

Gurría, José Ángel. (1987). Medio siglo de financiamiento y promoción del comercio exterior de México: ensayos conmemorativos. México: BANCOMEXT y Colegio de México.

Haber, Stephen H. (1992). Industria y subdesarrollo. La industrialización de México, 1890-1940. México: Alianza Editorial.

Held David, McGrew Anthony, Goldblatt David y Perraton Jonathan (2002). Transformaciones globales: economía, política y cultura. Gran Bretaña: Stanford University Press.

Herman, Timothy. (2001). Inversión en la globalización. Análisis y administración de las nuevas inversiones mexicanas. México: Milenio.

High, Jack. (2001). Competition. UK: Edward Elgar.

Hymer, Stephen. (1976). The International Operations Of National Firms. Massachusetts: MIT Press.

Jarrillo, José Carlos y Echezarraga, Jon. (2001). Estrategia internacional. México: McGraw-Hill.

Korten, David. (1998). No todo lo que brilla es oro; cuando las transnacionales gobiernan el mundo. Santiago de Chile: Editorial Cuatro Vientos.

Krugman, Paul. (1994). Economía política internacional: teoría y práctica. México: McGraw-Hill.

Lall, Snajaya y Dunning, John. (1993). Transnational Corporations And Economic Development. New York: Routledge.

Lattes, Robert. (1995). Un billón de dólares. El mundo económico de las multinacionales. México: Editorial Planeta.

Lechner, J. Frank y Boli, John. (2002). The Globalization Reader. Malden: Blackwell Publications.

Lipschutz, D. Ronnie. "Reconstructing World Politics: The Emergence Of Global Civil Society," Millenium 21, No. 3. Publicado por: Larkins, Jeremy y Rick Fawn. (1996). International Society After The Cold War. London: Macmillan.

Lora, Eduardo. (2001). Competitividad: el motor del crecimiento. Washington: BID.

López, Pedro D. (1999). Crisis e imperialismo. México: Quinto Sol.

Lustig, Nora. (1997). "México, de crisis en crisis" en Banco Nacional de Comercio Exterior. (1987). Medio siglo de financiamiento y promoción del comercio exterior de México: ensayos conmemorativos. México: Bancomext y Colegio de México.

Malpica Lamadrid, Luis. (1996). El sistema mexicano contra prácticas desleales de comercio internacional y el tratado de libre comercio de América del Norte. México: Universidad Autónoma de México.

Masini, Jean. (1986). Multinationales et pays en développement. Le profit et la croissance. Ginebra: PUF-IRM.

Manssel, R. y Wehn, V. (1998). Knowledge Societies: Information Technology For Sustainable Development. New York: Oxford University Press.

Mantilla Molina, Roberto. (1998). Derecho Mercantil. México: Editorial Porrúa.

Medina Cervantes, José Ramón. (1984). El estado mexicano entre la inversión extranjera directa y los grupos privados de empresarios. México: Primera Editora.

Méndez, Silvestre. (1997). Problemas económicos de México. México: McGraw-Hill.

Meyer, Lorenzo (1992). "El desarrollo de la industria petrolera en México" en Cárdenas, Enrique. Historia Económica de México. México: Fondo de Cultura Económica.

Michalet, Charlet-Albert. (1976). Le capitalisme mondial. Paris: PUF.

Michie, Jonathan y Grieve Smith, John. (1999). Global Instability: The Political Economy Of World Economic Governance. London: Routledge.

Moreiras, José Antonio. (1982). “Cronología de la negociación económica internacional 1947-1981” en Dávila, Roberto. El comercio exterior de México. Editorial Siglo XXI.

Moran, Theodore. (2000). Foreign Direct Investment And Development: The New Policy Agenda For Developing Countries And Economies In Transition. Washington: Institute for International Economies.

Morgenthau, Hans. (1986). La política entre las naciones. La lucha por el poder y por la paz. Buenos Aires: GEL.

Nacional Financiera. (1981). “La economía mexicana en cifras” en Evolución porcentual de la población urbana y rural. México: NAFINSA.

Naciones Unidas. (1973). Las corporaciones multinacionales en el desarrollo mundial. Nueva York: Centro sobre Empresas Transnacionales.

Naciones Unidas. (1988). Transnational Corporations in World Development: Trends and Prospects. New York: Center on Transnational Corporations.

Oman, C. (1994). Policy Competition For Foreign Direct Investment: A Study Of Competition Among Governments To Attract FDI. Paris: OECD.

Ortiz, Guillermo (et al.). (1999). México: transición económica y comercio exterior. México. Banco Nacional de Comercio Exterior y Fondo de Cultura Económica.

Ornelas, Raúl. (1989). Inversión extranjera directa y reestructuración industrial México: 1983-1988. México: Siglo XXI.

Pico Pantilla, Galo. (1975). Legislación andina de inversiones extranjeras y tecnología. Caracas: Universidad Central de Venezuela.

Porter, Michael. (1990). The Competitive Advantage of Nations. USA: The Free Press.

Porter, Michael, Sachs, Jeffrey y Warner, Andrew. (2000). Informe mundial de competitividad. Oxford: Oxford University Press.

Quesnel, Eric. (2004). Responsabilidad de los Estados y las empresas con los derechos humanos integrales. México: Frente Auténtico del Trabajo.

Recalde, José Ramón. (1982). La construcción de las naciones. Madrid: Siglo Veintiuno de España Editores, S.A.

Reich, Robert. (1993). El trabajo de las naciones. Hacia el capitalismo del siglo XXI. Argentina: Javier Vergara Editoriales.

Rivera de la Rosa, Jesús. (1997). “Las inversiones extranjeras directas como vehículos de la globalización financiera” en Arellanes, Paulino y Rivera de la Rosa, Jesús. (coords.). Inversiones y empresas extranjeras globalizadas. México: Ducere, S.A. DE C.V.

Rodríguez y Rodríguez, Joaquín. (2000). Derecho Mercantil. México: Editorial Porrúa.

Rossenau, James. (1980). The Study Of Global Interdependence. Londres: Frances Printed Ltd.

Robbins, Sydney M. y Stobaugh, Robert. (1973). Money In The Multinational Enterprise: A Study Of Financial Policy. New York: Basic Books.

Robison, William. (1998). “Globalización capitalista y la transnacionalización del Estado” en Materialismo histórico y la globalización. Ucrania: Editorial Universidad de Warwick.

Rubio, Luis (et al.). (1995). Mexico a la hora del cambio. México: Editorial Cal y Arena.

Sepulveda Bernardo, Pellicer Olga y Meyer Lorenzo. (1977). Las empresas transnacionales en México. México: El Colegio de México.

Sepúlveda y Chumacero. (1973). La inversión extranjera en México. México: Fondo de Cultura Económica.

Sherwell, Butler. (1992). La capacidad de pago de México. Historia económica de México. México: Fondo de Cultura Económica.

Smith J. Michael. (1990). Realist Thought from Weber To Kissinger. United States: Louisiana University Press.

Stein, E. y Daude, C. (2001). Institutions, Integration And Foreign Direct Investment. Washington: BID.

Sylos Labini, P. (1962). Oligopoly And Technical Progress. United States: Harvard University Press.

Tugores, J. (1999). Economía Internacional, Globalización e Integración Regional. Madrid: McGrawHill.

Tardiff, Guillermo. (1970). Historia general del comercio exterior mexicano. México: Gráfica Panamericana.

Trajtenberg, Raúl. (1992). La dinámica del proceso de transnacionalización y el desarrollo de disparidades regionales. Montevideo: Universidad de la República de Uruguay.

Trajtenberg, Raúl. (2000). El concepto de empresa transnacional. Montevideo: Universidad de la República de Uruguay.

Turner, L. y M. Hodges. (1992). Global Shakeout, World Market Competition: The Challenges For Business And Government. Londres: Century Business.

Vega Cánovas, Gustavo. (1999). Liberación económica y libre comercio en América del Norte. México: El Colegio de México.

Vernon, Raymond. (1971). Sovereignty At Bay: The Multinational Spread Of U.S. Enterprises. United States: Basic Books.

Vidal, Gregorio. (2003). “La contracción económica en Estados Unidos los mercados financieros internacionales y los flujos internacionales de capital: los multiplicadores de la inestabilidad” en Rozo, C. (coordinador). Capital global e integración monetaria. México: Editorial Porrúa.

Vidal, Gregorio. (2003). Expansión de las empresas transnacionales y profundización del subdesarrollo: ¿Cómo construir una alternativa al desarrollo?. México: Universidad Autónoma Metropolitana de Iztapalapa.

Villarreal, René. (1979). Economía internacional: teorías clásicas, neoclásicas y su evidencia histórica. México: Fondo de Cultura Económica.

Witker, Jorge. (1980). Aspectos jurídicos del comercio exterior de México. México: Editorial Nueva Imagen.

Publicaciones especializadas

Arrollo, Pichardo. (1975). “Los límites de la cooperación internacional: el caso de México” en Relaciones Internacionales. Num. 10, julio septiembre.

Cossio, Francisco. (1988). “México en el panorama económico internacional” en Revista de Relaciones Exteriores de México. México: Instituto Matías Romero de Estudios Diplomáticos. Num. 37, enero marzo.

Castro, Soto Gustavo. (2000). “Chiapas en la globalización del neoliberalismo” en CIEPAC. México: CIEPAC.

Carrillo, Moltimore y Alonso. (2000). “El impacto de las empresas transnacionales en la reestructuración industrial de México. El caso de las industrias de partes para vehículos y de televisores” en CEPAL. Chile: CEPAL.

Díaz Bautista, Alejandro. (2003). “Apertura comercial y convergencia regional en México” en Comercio Exterior. México: Bancomext. Num. 11.

Dussel, Enrique. (2002). “La inversión extranjera en México” en CEPAL. Chile: ONU.

Ferrer, Aldo. (1998). “Hechos y ficciones de la globalización” en Capítulos. Caracas: SELA. Num. 53.

Furtado, C. (2000). “Brasil: opciones futuras” en CEPAL. Brasil: ONU. Num. 70.

Guerra-Borges, Alfredo. (2000). “Factores determinantes de la inversión extranjera: introducción a una teoría inexistente” en Comercio Exterior. México: Bancomext. Num. 9.

Hausmann, y Fernández-Arias. (2000). “Foreign Direct Investment: Good Cholesterol?” BID, Working Paper No. 417. Washington D.C. en Lougani, Prakash; Razin, Assaf. “¿Qué beneficios aporta la IED?” En Finanzas & Desarrollo. Junio de 2001.

Katz, Jorge y Stumpo, Giovanni (2001). “Regímenes competitivos sectoriales, productividad y competitividad internacional” en CEPAL. Serie Desarrollo Productivo. Chile: ONU. Num. 103.

Keohane, Robert y Joseph Nye. (1988). “Power and Interdependence Revisted” en International Organization. United States: ONU. Num. 4.

Lall, S. (2000). “Export Performance, Technological Upgrading and FDI Strategies in the Asian NIE’s”. CEPAL. Serie Desarrollo Productivo. Chile: ONU. Num. 88.

Loungani, Prakash; Razin, Assaf. (2000). “¿Qué beneficios aporta la IED?” en Finanzas & Desarrollo. Washington, D.C: Fondo Monetario Internacional. Junio.

Mortimore, Michael, Buitelar y Bonifaz, José Luis. (2000). “México: un análisis de su competitividad internacional” en CEPAL. Serie Desarrollo Productivo. Chile: ONU. Num. 62.

Mortimore, Michael; Vergara, Sebastián y Jorge Katz. (2001). “La competitividad internacional y el desarrollo nacional”. CEPAL. Serie Desarrollo Productivo. Chile: ONU. Num. 107.

Mortimore, Michael y Pérez, Wilson. (2001). “La competitividad internacional de América Latina y el Caribe: Las dimensiones empresarial y sectorial” en CEPAL. Serie Desarrollo Productivo. Santiago de Chile: CEPAL. Marzo.

Rivera, Miguel y Gómez, Pedro. (1980). “México: acumulación de capital y crisis en la década del 70” en Teoría y política. México: Octubre-Diciembre.

Ricupero, Rubens. (2002). “Alto crecimiento de las exportaciones de los países en desarrollo está vinculado a las empresas transnacionales” en World Investment Report. Ginebra: UNCTAD.

Rosa Borjas, Germán. (2005). “Aperturas comerciales e inversiones: ¿Construimos el mejor de los mundos posibles?” en ECA. El Salvador: Estudios Centroamericanos.

Turrent, Isabel. (1984) “Relaciones comerciales de México con América Latina, 1976-1982” en Foro Internacional XXIV. Num. 3.

Oficina Internacional del Trabajo. (1991). Declaración tripartita de principios sobre las empresas multinacionales y la política social. Ginebra y Suiza: OIT.

UNCTAD. (1996). Informe sobre las inversiones mundiales. Nueva York y Ginebra: Naciones Unidas.

UNCTAD. (1999). Inversión extranjera directa y desafío de desarrollo. Nueva York y Ginebra: Naciones Unidas.

UNCTAD. (2000). Informe sobre las inversiones mundiales. Nueva York y Ginebra: Naciones Unidas.

UNCTAD. (2002). Las inversiones directas por las empresas transnacionales pueden rendir beneficios importantes, a condición de que se apliquen políticas gubernamentales apropiadas. Ginebra: Naciones Unidas.

UNCTADa. (2002). Global Investment Report. Nueva York y Ginebra: Naciones Unidas.

UNCTADb. (2002). Informe sobre el comercio y el desarrollo. Nueva York y Ginebra: Naciones Unidas.

UNCTAD. (2003). World Investment Report. Nueva York y Ginebra: Naciones Unidas.

UNCTAD. (2005). World Investment Report. Nueva York y Ginebra: Naciones Unidas.

Villarreal, René y Rocío Ramos de Villarreal. (2001). “La apertura de México y la paradoja de la competitividad: hacia un modelo de competitividad sistémica”. Comercio Exterior. México: Bancomext. Septiembre.

World Economic Forum. (2000). Global Competitiveness Report. Ginebra: World Economic Forum.

Wionzeck, Miguel. (1995). “Problemática política y económica de las transnacionales en el contexto latinoamericano” en Comercio Exterior. México: Bancomext.

Publicaciones generales

López, Andrés. (1998). “Extranjerización” en Cash. México: Mayo.

Posada, Miriam. (2005). “Venden Ocean Garden a tres empresas mexicanas” en La Jornada. México: 25 de noviembre.

Robinson, William. (1998). “Globalización capitalista y la transnacionalización del Estado” en Materialismo Histórico y la Globalización. Ucrania: Universidad de Warwick. Abril.

Ros, Jaime. (1982). “Crónica de una crisis anunciada”. Revista Nexos. Noviembre.

Sandoval, Hugo. (2005). “Presentan nuevo sistema en apoyo del comercio exterior” en El Universal. 31 de enero.

Stal, Eva. (2002). “Empresas transnacionales en Brasil y la descentralización de las actividades de investigación y desarrollo” en Revista Espacios. Venezuela: Fonacit. Num. 23.

Fuentes de internet

Dieterich, Heinz. (2002). “Necesidad de empresas transnacionales latinoamericanas” en <http://www.rebellion.org/dieterich/dieterich240802.htm>

Estévez, Patricia. (2003). “Empresas transnacionales” en <http://es.oneworld.net/article/archive/1438>

Bonet Pérez, Jordi. (2001). “The International Status Of Transnational Companies” en <http://www.cetim.ch/en/documents/engpart2.pdf>

Banco Interamericano de Desarrollo. (2004). “Crecimiento, productividad y competitividad” en http://www.iadb.org/res/publications/pubB-2001S_5560.pdf

Banco Interamericano de Desarrollo. (2004). “Informe anual 2003” en <http://www.iadb.org/exr/ar99/ar99esp.htm>

Calderón Ortiz, Gilberto. (2005). “Globalización, empresas transnacionales y el banco mundial” en <http://www.azc.uam.mx/publicaciones/gestion/num8/doc4.htm>

Consejo Económico Social. (2000). “Ejercicio de los derechos económicos, sociales y culturales: la cuestión de las empresas transnacionales” en

<http://www.unhchr.ch/Huridocda/Huridoca.nsf/0/fdc5145bca25987f802566490031ea5c?OpenDocument>

Consejo Económico Social. (2003). “Documento de trabajo sobre la posible elaboración de un proyecto de directrices sobre las empresas transnacionales cuyas actividades afecten a las comunidades indígenas presentado por el Sr. Yozo Yokota” en <http://www.unhchr.ch/Huridocda/Huridoca.nsf/0/247ec11ef0c90331c1256d6700589077?OpenDocument>

Consejo Económico Social. (2002). “Principios y responsabilidades en la esfera de los derechos humanos aplicables a las empresas transnacionales y otras empresas comerciales” en [http://www.unhchr.ch/Huridocda/Huridoca.nsf/0/aa0dba07d972401cc1256c0100555e5e/\\$FILE/G0213901.pdf](http://www.unhchr.ch/Huridocda/Huridoca.nsf/0/aa0dba07d972401cc1256c0100555e5e/$FILE/G0213901.pdf)

Comisión de Derechos Humanos. (2002). “Marco jurídico para las empresas transnacionales” en [http://www.unhchr.ch/Huridocda/Huridoca.nsf/0/fc9966a641705b0bc1256c050059be80/\\$FILE/G0214347.doc](http://www.unhchr.ch/Huridocda/Huridoca.nsf/0/fc9966a641705b0bc1256c050059be80/$FILE/G0214347.doc)

CEPAL. (2000). “Estrategia de las empresas transnacionales en México, se afirma en la búsqueda de eficiencia” en <http://www.eclac.cl/publicaciones/DesarrolloProductivo/1/leg2061/inver993.htm>

CEPAL. (2000). Dussel, Enrique. “La inversión extranjera en México” en <http://www.eclac.cl/publicaciones/DesarrolloProductivo/4/LCL1414/lcl1414e.pdf>

CEPAL. (2003). “La IED en América Latina y el Caribe” en <http://www.eclac.cl/cgi-bin/getProd.asp?mxl=/publicaciones/xml=/publicaciones/xml/0/12040/P12040.xml&xsl=/ddpe/tpl/p9f.xsl>

CEPAL. (2002). “Globalización y Desarrollo” en <http://www.eclac.cl/cgi-bin/getProd.asp?xml=/publicaciones/xml/6/10026/P10026.xml&xsl=tpl/p9f.xsl%base=/tpl/top-bottom.xsl>

CETIM. (2004). “Transnational Corporation And Human Rights” en http://www.cetim.ch/en/conference_cdh04stn.php?currentyear=&pid
Enciclopedia y biblioteca virtual de economía. (2005). “GATT” en <http://www.eumed.ent/cursecon/dic/6.htm>

Doryan, Eduardo, (et al.). (1991). “Competitividad y desarrollo sostenible: avances conceptuales y orientaciones estratégicas” en <http://www.incae.ac.cr/ES/clacds/investigacion/pdf/cen001nuevo.pdf>

La crónica de hoy. (2005). “Tiendita de Iztapalapa vence a la Coca Cola” en <http://www.cronica.com.mx/nota.php?idc=212478>

Nayyar, Deepak. (2000). "Globalization And Development Strategies" en http://www.unctad-10.org/pdfs/ux_tdxrt1d4.en.pdf

Rosales, Saldaña Jorge. (2004) "Los actores de la transnacionalización y el regionalismo" en <http://www.redem.buap.mx/semrosales.htm>

Sauvant, Karl P. (2000) "Global Trends And Their Impact" en <http://www.weforum.org/site/knowledgenavigator.nsf/Content/S9627?open>

Secretaría de Relaciones Exteriores. (2002) "Tratados celebrados por México" en <http://www.ser.gob.mx/negociaciones/tratados/tlcuem.htm>

SELA. Secretaría Permanente. (2001). "Inversiones extranjeras directas en América Latina y el Caribe" en <http://www.lanic.utexas.edu/~sela/AA0/ES/menu/finanin1.htm>

TabascoHoy.com. (2005). "Gana dueña de tiendita demanda a Coca Cola" en http://www.tabascohoy.com.mx/nota.php?id_notas=91532

Teitelbaum, Alejandro. (2001). "El papel de las sociedades transnacionales en el mundo contemporáneo: Documento de trabajo para el seminario sobre sociedades transnacionales" en <http://www.cetim.ch/fr/documents/esptxtte.pdf>

Valaskaki, Kimon. (2004). "La globalización como teatro: nuevo escenario, nuevos actores, nuevo guión" en <http://www.comminit.com/la/cambiosocial/lasc/lasld-671.html>

Wikipedia. (2005). "Globalización" en <http://es.wikipedia.org/wiki/Globalizaci%C3%B3n>