

2. Marco Descriptivo

Se han realizado varios trabajos para estudiar los niveles de desigualdad en diferentes países del mundo. Todos los trabajos que se han revisado durante la preparación de esta tesis nos indican que la desigualdad salarial en México, así como en la mayoría de los países del mundo, ha aumentado, al menos en los últimos 20 años. Las investigaciones al respecto parecen llegar a una conclusión común, que se refiere al aumento en la demanda de trabajadores más calificados (*high skill*) como la causa del aumento en esta desigualdad. Lo que no se explica es la causa de este aumento en la demanda.

En los papers usados para esta tesis, como el de Airola y Juhn (2001), Hanson y Harrison (1995), entre otros, se mencionan teorías de diferentes autores. Algunas, como las de Bound & Johnson, Krueger, Berman, Bound, Griliches, Katz & Kreuger infieren que la apertura al comercio de países con abundante mano de obra no calificada es la causa del aumento en la desigualdad salarial, mientras que otras, como las de Wood, Borjas & Ramey y Leamer se refieren al uso más intensivo de la tecnología, como computadoras, en los lugares de trabajo.

Hay referencias, por Revenga, a la caída del sistema proteccionista en México como la causa de la disminución en los salarios de los trabajadores menos calificados. Otros, como Feenstra & Hanson culpan a la inversión directa extranjera del aumento en la demanda de mano de obra calificada.

Hay otros puntos de vista, de Behrman, Birdsall, & Szekely, que se enfocan en el papel de las reformas domésticas, que privilegian a personas con mayores niveles de

escolaridad y a personas con habilidad empresarial.

A mediados de los 80s, México, bajo la presidencia de Miguel de la Madrid instituye una serie de reformas que liberalizan considerablemente la economía. Estas reformas incluyeron privatizaciones, reformas del mercado financiero y liberalización del control de precios. Esto coincidió con la liberalización del comercio: en 1986 se firma el GATT, y unos años después, en 1994, entra en vigor el NAFTA. A finales del gobierno de Zedillo, en 1999, ya se había firmado el Tratado de Libre Comercio con Europa.

Ahora nos enfocaremos a los niveles de desigualdad en nuestro país. El estudio de Samuel Freije y Luís Felipe López Calva (2003) nos arroja resultados donde es evidente el aumento de la desigualdad salarial. Dicho trabajo menciona que todos los índices de desigualdad escogidos aumentaron entre 1989 y el 2000. Descomponen este periodo en tres subperiodos. Entre 1989 y 1992 se registra un aumento de la desigualdad. En el periodo 1992-1997 se observa otro aumento, pero más pronunciado, de la desigualdad. En el periodo 1997-2000 se produce, en cambio, una disminución leve de la desigualdad, aunque ésta se mantiene en niveles superiores a los de 1992. En este subperiodo, casi todos los índices de desigualdad acusan un leve declive.

Este proceso tuvo distinta fuerza a lo largo de la distribución de salarios. El aumento de la desigualdad salarial fue más pronunciado entre los trabajadores más pobres que entre los más ricos. Entre 1989 y el año 2000, el rango entre el noveno y quinto decil pasó de 2.632 a 2.867, un aumento de 9%, mientras que el rango entre el quinto y el noveno decil pasó de 1.767 a 2.278, un aumento de 29%. Estos resultados se asemejan a los de Juhn y Airola, quienes atribuyen el incremento en la desigualdad al aumento en la demanda por trabajadores más calificados, pero no llegan a una conclusión sobre cuáles

son las causas de ese aumento en la demanda.

En el Anexo 2 se presenta un cuadro con índices de GINI de acuerdo a diferentes fuentes (Tabla 1). Casi todas muestran un mismo patrón, donde la inequidad aumenta a finales de los 80 y principios de los 90, y disminuye a finales de los 90.

2.1. Hipótesis

La apertura comercial en México, luego del TLCAN, ha coincidido con un aumento en la desigualdad salarial. Una posible causa de esto es un aumento en la demanda de mano de obra calificada por parte del sector exportador, aumentando así el salario relativo de los trabajadores más calificados en relación a los no calificados.