

CAPÍTULO VI: CONCLUSIONES

En este trabajo se determinaron las características de los jefes de familia, que realizan una experiencia migratoria a los Estados Unidos. En general, se concluye que en su mayoría los migrantes tienen un nivel de educación bajo, son en su mayoría casados, y realizan de uno a varios viajes migratorios durante su vida.

El viaje a los Estados Unidos se caracteriza por tener una duración relativamente corta, lo cual dificulta el aprendizaje del idioma inglés y de igual forma, la acumulación de ahorros y capital humano. La mayoría de los migrantes residen en el estado de California cuando migran a los Estados Unidos y son empleados en actividades relacionadas con la agricultura.

Se comprueba la primera hipótesis de que las características de los individuos que realizan una experiencia migratoria a los Estados Unidos no favorecen la inversión en áreas productivas. Y a su vez, se confirma la validez de los estudios realizados con anterioridad, donde se afirma que los ahorros acumulados por los remigrantes son gastados en su mayoría en consumo corriente.

En cuanto a la segunda hipótesis que sugiere que la acumulación de capital humano y capital financiero aumentan la probabilidad de que un migrante se convierta en autoempleado y abra un negocio a su retorno a México, para el primer modelo se acepta la hipótesis. .

Tanto la variable de ahorros traídos a México como la de remesas tienen un impacto positivo sobre la decisión del migrante de convertirse en autoempleado. De igual forma, la ocupación en los Estados Unidos como trabajador en la industria, operador de máquina, trabajador en establecimiento y comerciante, parecen tener un impacto positivo en la acumulación de conocimientos y habilidades.

Por otra parte, los individuos con estudios elementales y medios completos y superiores incompletos, junto con los individuos con residencia en Nueva York durante su permanencia en los Estados Unidos también muestran ser más propensos a invertir en un establecimiento a su retorno. El tener un buen conocimiento del inglés también promueve la creación de un negocio.

En cuanto al segundo modelo, no se comprueba la segunda hipótesis. No se encontró evidencia suficiente para determinar los factores que incentivan la formación de un negocio agrícola. Se concluye que la acumulación de capital humano no influye sobre la decisión del migrante de abrir este tipo de negocios. Sin embargo, la variable ahorros acumulados en los Estados Unidos tiene un impacto positivo sobre la probabilidad de inversión.

Controlando la endogeneidad de las variables de capital financiero a través del método de la variable instrumental, se busca eliminar el problema de sesgo en el modelo original. Por lo tanto, una vez controlado el sesgo, se observa que los resultados obtenidos en el primer modelo son consistentes. En el caso del segundo modelo, no existe evidencia

suficientes para la evaluación de los resultados. Las variables instrumentales utilizadas parecen no ser las más apropiadas para el modelo.

Las limitaciones del trabajo son dos: en primer lugar la base de datos utilizada carece de representatividad a nivel nacional o estatal, además de tener las limitaciones enumeradas en el Capítulo IV; en segundo lugar, el método de variable instrumental es un método sencillo, que requiere del cumplimiento de las restricciones expuestas en el Capítulo III. Debido a que no se encontraron fuertes correlaciones entre las variables endógenas y las variables instrumentales, pudiera ser que el método utilizado en este trabajo fuese poco exacto. Sería de interés resolver el problema de endogeneidad con otros métodos como el método de mínimos cuadrados ordinario con modelo recursivo, o el método de ecuaciones simultáneas