

CONCLUSIONES

1. Las Ganaderías de Toros de Lidia en México presentan deficiencias en la obtención, elaboración y presentación de información financiera, no apegada a Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados, que les sea útil para evaluar su rentabilidad y desempeño, estimar la cantidad, el tiempo y la certidumbre de un flujo de efectivo, saber su potencial de crédito y sobretodo tomar decisiones que les lleven a impulsar el incremento de su negocio.
2. Las deficiencias que presenta el sector agropecuario en México son resultado en parte, a la falta de apoyo del sistema gubernamental. Los ganaderos en particular, y en su mayoría, prefieren no recibir el apoyo porque no lo consideran significativo y evitarse los trámites y el papeleo.
3. Los factores de deficiencia en la presentación de información financiera hacen imposible que la industria ganadera de toros de lidia califique para obtener financiamiento.
4. La presentación de información financiera confiable que presente la situación de la empresa creará condiciones favorables para su posterior desarrollo al obtener acceso al financiamiento externo.

5. El apoyo de todos los sectores a la fiesta brava lograría un impulso exponencial a todas las industrias que se ven beneficiados de ésta. Ver las corridas como negocio y no sólo como mero arte o deporte significaría una derrama económica importante para el país dadas las condiciones favorables que se encuentran en él.

6. Las empresas familiares en México, como las ganaderías de Toros de Lidia, están destinadas a desaparecer si no están dispuestas a cambiar su estructura básica de funcionamiento. La mayoría de éstas carecen de un equipo directivo no familiar y así se toman decisiones involucrando sentimientos que, al vincularlos con los temas de la dirección de la empresa crean los conflictos más comunes en este sector. La adopción de técnicas de planeación estratégica, el uso de Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados, y la contratación de directivos no familiares lleva sin embargo a tomar decisiones adecuadas que aseguren su permanencia al paso del tiempo.

Sin embargo, existen ejemplos de empresas dedicadas a la cría y engorda de activos biológicos, equiparables a las empresas de ganado de lidia, que han logrado crecer, institucionalizarse y fortalecerse financieramente, tal es el caso de Bachoco, una empresa que se dedica a la producción de huevo para plato y a la cría y engorda de pollo. Inició como una pequeña granja en el estado de Sonora, ha ido desarrollándose a través del tiempo y ahora es una empresa que cotiza en la Bolsa Mexicana de Valores. Al encontrar casos como este observamos que sí es posible lograr un crecimiento en este tipo de empresas, lo cual fundamenta nuestro estudio y demuestra que con una correcta administración, controles adecuados al negocio, planeación financiera, apego a los

Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados y, en general, con contar con información financiera veraz y confiable el desarrollo y proyección que pueden alcanzar estas empresas es equiparable a cualquier otra industria.