



Capítulo VI.

LA VIDA DE LOS MEXICANOS EN ESTADOS UNIDOS

El siguiente capítulo trata acerca de la vida de los mexicanos que laboran en los Estados Unidos actualmente, acerca de los migrantes que prefieren abandonar sus familias, costumbres y el trato de los habitantes mexicanos que difiere en demasía al del ciudadano norteamericano. Si analizamos la vida del migrante en Estados Unidos encontramos discriminación, extorsión, maltratos, enfermedades, persecución, aislamiento, pobreza entre otros factores que hacen de esta una vida dura de soportar con la esperanza de obtener mejores ingresos y llevar a sus casas en México bienestar económico. La relación entre Estados Unidos y México actualmente es una lucha de poderes pues México sugiere leyes migratorias que beneficien a las personas que viajan a Estados Unidos en busca de mayores oportunidades laborales y Estados Unidos desalienta cada vez más la migración a su país de mexicanos y latinos en general ya que en la actualidad la población estadounidense se conforma por una gran minoría de extranjeros que cada vez invaden más al país, lo que pesa al orgullo americano. Sin embargo la población de latinos en Estados Unidos realiza trabajos que los americanos no quieren desempeñar debido a que requieren esfuerzo físico exhaustivo, por lo que las leyes hacia los migrantes



deberían ser mucho más laxas hacia el bienestar de los trabajadores latinoamericanos en general por que son base fundamental para la productividad del país. En el presente capítulo comprenderemos la relación que actualmente se mantiene entre México y Estados Unidos así como la discriminación que existe hacia los migrantes mexicanos, cómo es la vida laboral de los mismos y que ideas aportan a la sociedad mexicana las personas que deciden tomar el camino hacia mejores oportunidades en Estados Unidos.

6.1 Relación entre México y Estados Unidos TLC

La relación Comercial entre México y la Unión Americana se sustenta mediante el Tratado de Libre Comercio que es un acuerdo firmado entre México y Estados Unidos en el año de 1994 y que ayudó a eliminar las barreras comerciales entre ambos países.

Según Liliana Meza en la Conferencia titulada Condiciones Laborales y Migración Económica Internacional, el Tratado de Libre Comercio no incluyó dentro de sus acuerdos expresamente la migración, pues se pensaba que al poner en marcha el mismo este arraigaría a la población mexicana en sus localidades de origen. La autora comenta de igual modo que se esperaba que la entrada de capital modificara los precios relativos y mejorara la posición del



trabajo al especializarse la economía en bienes intensivos en mano de obra. Con esto nos damos cuenta que en ese entonces México y sus gobernantes creían que el impacto de este Tratado Internacional serviría para que la gente tuviera menos incentivos para salir a trabajar al extranjero pues se generarían suficientes empleos para toda la población, se creyó que el proceso migratorio se reduciría pero no fue así, pues el número de migrantes mexicanos que deseaban trabajar en USA se incrementó drásticamente en el período posterior a la firma del tratado.

Liliana Meza afirma que algunas cosas que no se tomaron en cuenta cuando se firmó el TLC fueron:

- a) El crecimiento de la población mexicana en edad de trabajar.
- b) Incremento de la desigualdad salarial. Disparidad en las remuneraciones.
- c) Incremento en la participación laboral femenina.
- d) La adopción de tecnología en la industria mexicana que ha incentivado la sustitución de trabajo por capital.

Al existir un aumento en la población en edad laboral, los trabajos eran escasos, no eran suficientes para satisfacer a la población económicamente activa en México, por lo que tuvieron que buscar alternativas como laborar en



el extranjero. La desigualdad salarial fue otro factor que influyó en el crecimiento de los índices migratorios ya que los trabajadores mexicanos al no estar de acuerdo con los sueldos en su país recurrieron a buscar empleo mejor remunerado en la Unión Americana. El incremento de la población femenina en el sector laboral influyó enormemente, pues de la misma manera los trabajos eran cada vez menos y no había más que pensar en abandonar sus hogares por buscar oportunidades de empleo seguras en USA. Así mismo el aumento de tecnología ha dado lugar a la sustitución de la mano de obra por máquinas que son más eficientes y rápidas en los procesos, por lo que la tasa de empleos se ve afectada y reducida. Todos los factores mencionados anteriormente influyen en la motivación para la emigración, pues si en México no se ofrecen suficientes empleos por que aumenta la población laboral, la gente buscará trabajo en donde exista; en este caso en Estados Unidos en donde los mexicanos hacen lo que los ciudadanos americanos no quieren hacer.

Además de lo anterior, Meza comenta que se presentó en México una fuerte crisis económica en 1995, así como ciertas políticas económicas en el país como la privatización y la desregularización económica que dieron origen al desplazamiento de la mano de obra del sector público, por lo que hubo



mayores índices de desempleo y la población evaluó como una de sus posibles alternativas el emigrar hacia USA.

6.2 Discriminación.

En el siguiente apartado del capítulo VI haremos mención de la discriminación que viven los mexicanos residentes en Estados Unidos día con día, así como las principales características de la vivienda y empleos de esta población.

Regina Cortina y Mónica Gendrau hacen referencia a este problema que enfrentan los paisanos que viven en USA, las autoras afirman que:

Los mexicanos establecen su residencia generalmente en los suburbios de Brooklyn y Queens y, en menor medida, en Bronx y Manhattan. Buscan asentarse en barrios poblados previamente por latinos, de manera que no requieran recurrir al manejo del inglés en su vida cotidiana.

Lo anterior sucede debido a que su nivel de educación es escaso y a que la mayoría de migrantes mexicanos son analfabetos y prefieren entonces realizar trabajos que no tengan que ver con lógica y matemáticas, de hecho recurren a empleos domésticos, de servidumbre, obreros, cocineros, meseros y muchos más del estilo. (Regina Cortina, Monica Gendrau,2003: 16)



Las autoras anteriores nos explican cómo los mexicanos y latinos en general viven en barrios considerados pobres, viviendo apenas por encima de la línea de la pobreza, dicen que esto se refleja en el hecho de reducir al máximo sus gastos en vivienda para enviar la mayor cantidad posible a sus familias en México.(Regina Cortina, Mónica Gendreau,2003:16) Esto es cierto debido a que los emigrantes tienen la mentalidad de ir a USA a trabajar en busca de mejores empleos y mayores ingresos para llevarlos a sus familias residentes en alguna población mexicana, por lo que prefieren ser discriminados y vivir carentes de servicios y comodidades en la Unión Americana para obtener beneficios futuros para sus hijos, esposa, padres y familiares en México.

Un aspecto discriminante que encontramos en el texto Poblanos en Nueva York, fue que los inmigrantes mexicanos residentes en USA no tienen derecho a contar con welfare o “Protección Social”. Estos rasgos son consistentes con los patrones de migración internacional de la población proveniente de las áreas rurales de Puebla. (Regina Cortina, Mónica Gendreau,2003: 17)

La discriminación parece injusta hacia los emigrantes mexicanos pues a pesar de que ellos realizan trabajos que los norteamericanos se niegan a desempeñar y son de gran ayuda para la economía anglosajona, su trabajo no es valorado como debería y no son considerados ciudadanos ni Estados Unidos ni en su



abandonado México; en donde de la misma manera se presentan actos discriminatorios, marginación, extorsión, corrupción entre otras situaciones que afectan al migrante que aporta bastante a la sociedad de ambos países.

Los mexicanos migrantes frecuentemente deben atravesar una serie de problemas y situaciones adversas para lograr su principal objetivo ; trabajar en Estados Unidos buscando mayores oportunidades y beneficios para sus seres queridos, así lo menciona Noguera en el texto Poblanos en Nueva York:

No obstante, la hostilidad generada por las fuerzas anti-inmigratorias frecuentemente ha complicado el proceso de adaptación y reubicación de los recién llegados. (Noguera,2003:75)

Dice Noguera que Nueva York no ha sido tan hostil como California en su reacción contra los nuevos inmigrantes. De hecho, a diferencia de sus copartidarios republicanos en California, el alcalde y gobernador de Nueva York se ha esforzado por elogiar los beneficios de a inmigración para la economía de la ciudad. (Sontag, 1997) (Noguera,2003: 76)

Eso es aplaudir la labor que realizan los migrantes mexicanos en Estados Unidos, pues ellos no pretenden invadir y hurtar los bienes norteamericanos, sino enviar el dinero que obtienen con el trabajo que consiguen en dicho país a México. Los mexicanos simplemente desean trabajar, mejorar su calidad de



vida, aumentar su nivel cultural, crear proyectos productivos en su localidad de origen que ayuden al bienestar de su país y cómo mencionábamos con anterioridad los mexicanos sólo desempeñan labores que los americanos consideran desagradables o indignas, por tal motivo debería ser considerada una ayuda a la economía de USA y no un acto de invasión.

6.3 Vida Laboral.

En cuanto a la vida laboral de los mexicanos residentes en Estados Unidos se refiere, contamos con una tabla arrojada por los resultados de una encuesta realizada en Estados Unidos a la población de migrantes mexicanos:

Consulado	Ocupados	Desocupados	Inactivos
Los Angeles, CA	75.9	1.2	22.9
New York, NY	80.2	3.7	16.0
Chicago, IL	76.8	2.6	20.6
Fresno, CA	66.6	3.7	29.7
Atlanta, GA	78.3	2.9	18.8
Dallas, TX	81.1	2.8	16.1
Raleigh, NC	87.4	1.9	10.7

FUENTE: Fuente: Estimaciones, con base en Pew Hispanic Center, (PEW), Instituto de los Mexicanos en el Exterior (IME), y

Universidad del Sur de California, *Survey of Mexican Migrants*, July 2004 - January 2005.

La tabla anterior muestra el consulado de las ciudades estadounidenses con mayor índice de inmigración mexicana dentro de las cuales se encuentran: Los Angeles, CA, New York, Chicago, Fresno, Atlanta, Dallas y Raleigh. Los datos que nos dan son el porcentaje de la condición de actividad de los mexicanos en Estados Unidos, en donde podemos observar el sector de los



Desocupados, los Ocupados y los Inactivos. En todas las ciudades el rango de los Ocupados es el que predomina, con un promedio de 77.77%, con esto nos damos cuenta que la población económicamente activa mexicana que decide emigrar hacia los Estados Unidos en su mayoría tiene ocupación y trabajo seguro. Por otro lado observamos que la población migrante inactiva en promedio es de 19.9 % sobre la población migrante mexicana total; son por ejemplo los niños o las personas que ya no están en edad de trabajar.

Concatenamos los datos, gráficas y tablas anteriores con la idea de José Antonio Meyer quién en su participación con la REDESFRO afirma que más del 30% de Mexicanos llegados a USA ya tienen empleo seguro al llegar; esta es una importante razón de la migración de los poblanos. El autor plantea lo anterior porque es seguro que los norteamericanos necesiten campesinos, obreros, servidumbre, meseros y otros puestos; que desempeñan día a día los migrantes mexicanos y latinos, porque a ellos les parece indigno hacerlo o porque tienen la suficiente preparación para conseguir mejores empleos que los mexicanos inmigrantes en su país, aunque es triste saber que muchas veces estos migrantes mexicanos tienen igual o mayor grado educativo pero prefieren trabajar en el extranjero ya que en México el trabajo de un ingeniero es igual remunerado que en Estados Unidos un mesero.



Como ejemplo de ello tenemos a continuación una tabla que muestra el promedio de empleos en cada ciudad anglosajona; con alto índice de migración mexicana en donde se realizó la encuesta, presentados en porcentajes según el tipo de empleo y la ciudad:

EMPLEOS DE MIGRANTES MEXICANOS EN USA

Consulado	Agricultura (%)	Hoteles, bares y restaurantes (%)	Construcción (%)	Producción (%)	Limpieza y mantenimiento de edificios (%)	Servicios domésticos (%)	Comercio y ventas (%)	Instalación y mantenimiento (%)	Profesionales y comerciales (%)
Los Angeles, CA	2.8	14.9	11.1	26.8	8.8	3.1	13.3	3.8	3.3
New York, NY	4.0	33.4	19.0	11.3	8.6	4.3	11.0	1.8	1.5
Chicago, IL	4.9	20.1	15.3	29.3	6.2	0.5	10.1	3.9	3.2
Fresno, CA	59.2	6.6	7.0	7.0	3.8	1.4	7.5	0.5	1.4
Atlanta, GA	5.7	17.6	32.2	24.7	7.5	0.9	4.8	1.3	1.8
Dallas, TX	5.4	19.4	31.5	19.2	10.8	1.0	3.2	3.4	1.7
Raleigh, NC	10.8	10.4	40.5	17.1	9.0	1.4	2.3	5.4	1.4

Fuente: Estimaciones, con base en Pew Hispanic Center, (PEW), Instituto de los Mexicanos en el Exterior (IME), y

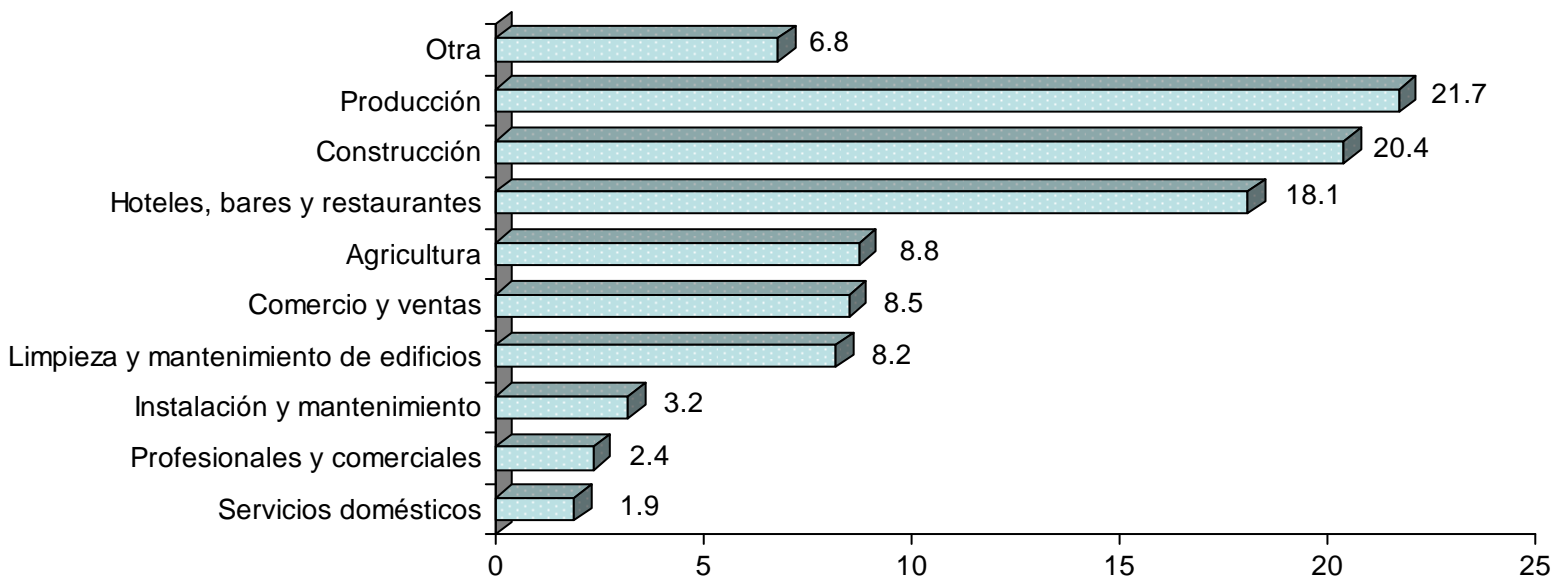
Universidad del Sur de California, *Survey of Mexican Migrants*, July 2004 - January 2005.

En la tabla observamos que predominan trabajos de producción; en la mayoría de ciudades con índices de migrantes mexicanos, como puede ser el trabajo que desempeñan los obreros de las fabricas, el segundo lugar lo ocupa el área de construcción donde los migrantes mexicanos tienen el papel de albañiles y el tercer lugar; por mencionar los más importantes y con un porcentaje entre



21.7% y 18.1 %, son los hoteles, bares y restaurantes en donde los mexicanos residentes en E.E.U.U trabajan de meseros, camareros y cocineros principalmente. Podemos observar a continuación una gráfica de la tabla anterior para observar mejor los porcentajes que derivan de cada actividad desempeñada por migrantes mexicanos en la Unión Americana.

SECTOR DE ACTIVIDAD



Fuente: Estimaciones, con base en Pew Hispanic Center, (PEW), Instituto de los Mexicanos en el Exterior (IME), y Universidad del Sur de California, *Survey of Mexican Migrants*, July 2004 - January 2005.

Otras de las principales actividades realizadas por emigrantes mexicanos son el comercio y las ventas, agricultura, comerciales y profesionales, la limpieza



y mantenimiento, así como servicios domésticos; que generalmente desempeñan las mujeres por ello son la actividad con menor porcentaje pues el índice de hombres mexicanos migrantes es mayor al de mujeres actualmente, debido al riesgo que representa y a la educación y cultura en México; ya que el varón generalmente es el que da sustento económico a la familia conservadora mexicana.

Quizás la mentalidad del propio latino conservador deba cambiar o evolucionar. Muchos aún piensan que la preparación es innecesaria, pues aún sin está pueden conseguir empleos seguros para mantener a sus familias dignamente, sin embargo las oportunidades de empleos mejores pueden aumentar con el nivel de estudio y grado académico, así como el dominio del lenguaje del país extranjero; podríamos frenar un poco la discriminación hacia los mexicanos y latinos en general si la calidad en la educación de nuestros países mejorara; tal vez podría aumentar la probabilidad de conseguir mejores empleos que estuvieran al nivel de nuestra educación y aumentar la calidad de vida de nuestras familias y de nuestro país. En concordancia con lo anterior, Robert C. Smith dice que:

La creencia común de que “la universidad no es para gente como yo”, es otro problema importante. Es imprescindible atacar esta idea y necesitamos hacer



que los alumnos mexicanos y mexicano-estadounidenses crean que la universidad también es para ellos. (Smith,2003:89)

La universidad y la educación son para todos; para todos los que quieren un mejor futuro y una calidad de vida material mejor. La educación es para aquél que busca coleccionar temas culturales, sociales, políticos y económicos en sus ideas para ponerlas en práctica, desempeñar un mejor papel en la sociedad para que así esta y el ser humano mejoren y puedan ser redituables sus esfuerzos. Educación significa esfuerzo y aquél que simplemente no concibe el esfuerzo no logrará un mejor empleo, por ello es importante dar un giro en la mentalidad del mexicano que emprende el viaje hacia el otro lado a pesar del trabajo que ofrecen los norteamericanos y de la discriminación a la que se enfrentará.

Afirman Regina Cortina y Mónica Gendrau que los trabajadores mexicanos se concentran en ciertos empleos, especialmente aquellos que requieren muy poca capacitación y donde no hablen inglés, debido a su mentalidad conformista y a su carente nivel de educación. Por ejemplo los hombres tienden a ocupar empleos en el sector servicios, particularmente en preparación y servicio de comida. También ocupan puestos con menor responsabilidad y bajo el mando de otros (supervisores, capitanes,



Meseros) mientras que las mujeres tienden a trabajar en el servicio doméstico y en categorías ocupacionales tales como operadoras de maquinaria, inspectoras de ensamble entre otros. (Cortina y Gendreau,2003:17)

Para concluir con el capítulo VI tenemos una tabla que muestra los ingresos semanales en dólares percibidos por los migrantes mexicanos en Estados Unidos en el 2005; según la encuesta realizada a los migrantes mexicanos, y de los cuáles se derivan las remesas que son enviadas a sus familias en México y que representan el segundo ingreso más importante en el país.

RANGO DE INGRESOS (Dólares por semana)

Consulado	1 - 100 (%)	102 - 199 (%)	200 - 299 (%)	300 - 399 (%)	400 a más (%)
Los Angeles, CA	3.7	11.3	34.5	23.9	26.6
New York, NY	2.4	10.6	31.7	30.5	24.8
Chicago, IL	3.8	9.8	31.6	23.2	31.6
Fresno, CA	8.0	7.5	40.4	23.9	20.2
Atlanta, GA	2.6	7.4	27.4	33.9	28.7
Dallas, TX	3.0	8.7	27.4	32.1	28.9
Raleigh, NC	2.8	7.9	34.9	28.8	25.6

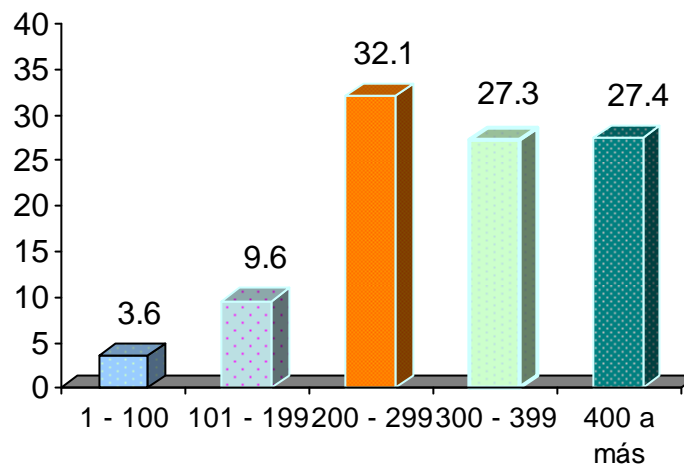
Fuente: Estimaciones, con base en Pew Hispanic Center, (PEW), Instituto de los Mexicanos en el Exterior (IME), y Universidad del Sur de California, *Survey of Mexican Migrants*, July 2004 - January 2005.

Podemos inferir con los datos anteriores que en su mayoría los migrantes de casi todas las ciudades estadounidenses en las que residen, ganan entre 200 y



299 dólares, lo cual implica \$12,000 al mes aproximadamente y es un salario 12 o 13 veces más a lo que un obrero o campesino ganaría al mes en México con el salario mínimo de la región geográfica \$49.50; está es una de las razones más importantes que influyen sobre la decisión de un mexicano al emigrar a la Unión Americana.

La gráfica siguiente representa mejor los resultados anteriores, con un promedio de porcentajes según cada rango de ingresos del migrante mexicano.



Fuente: Estimaciones, con base en Pew Hispanic Center, (PEW), Instituto de los Mexicanos en el Exterior (IME), y Universidad del Sur de California, *Survey of Mexican Migrants*, July 2004 - January 2005.

Finalizamos citando a Muñoz, Oliveira y Stern quienes nos dicen que la oferta de trabajo no siempre es absorbido por la estructura ocupacional o lo es en ocupaciones de baja productividad y bajos salarios. A los migrantes se les



atribuye una mayor propensión a ocupar posiciones marginales.

(Muñoz,Oliveira y Stern,1997:76)

Consideramos que esto se presenta debido al nivel educativo del migrante mexicano; pues si éste tuviera mayores oportunidades en su país de estudiar y prepararse, podría alcanzar puesto de rango más importante.