

## **RESUMEN**

Palabras clave: Ventas, Sistema, Información, Control

El presente estudio propone una manera de controlar las ventas y las transacciones derivadas de éstas, como resultado de las operaciones de las empresas comerciales. El control es a través de un sistema de información para el control de ventas denominado (SIPEC.) Dicho sistema esta constituido por formatos impresos y una hoja de cálculo en Microsoft Excel para el procesamiento de los datos. Los resultados del procesamiento son impresos en una hoja que resume todas las transacciones de forma diaria o semanal. El sistema esta diseñado para que cualquier persona pueda utilizarlo y aplicarlo, sin la necesidad de conocimientos avanzados en software, así como un equipo de cómputo básico y de bajo costo.