## **REFERENCIAS**

- Bhat, S. y Reddy, K. (1998). Journal of Consumer Marketing: <u>Symbolic and functional positioning of brands</u>. Vol. 15 pp.32-43.
- Connors, M. (1999). <u>Talavera Poblana: Four Centuries of a Mexican Ceramic Tradition</u>. (Trad. A. M. Simo). Massachusetts: the Americas Society.
- Cundiff, E., Still, R. y Govoni, N. (1979). <u>Fundamentos de mercadeo moderno</u> (Trad. J. Cardenas). N. J: Prentice Hall.
- Davis, S. (2002). Journal of Consumer Marketing: <a href="Implementing your BAM2">Implementing your BAM2</a>
  <a href="strategy: 11 steps to making your brand a more valuable business asset">Implementing your BAM2</a>
  <a href="strategy: 11 steps to making your brand a more valuable business asset">Implementing your BAM2</a>
  <a href="strategy: 11 steps to making your brand a more valuable business asset">Implementing your BAM2</a>
  <a href="strategy: 11 steps to making your brand a more valuable business asset">Implementing your BAM2</a>
  <a href="strategy: 11 steps to making your brand a more valuable business asset">Implementing your brand a more valuable business asset</a>
  <a href="strategy: 10 steps">Implementing your brand a more valuable business asset</a>
  <a href="strategy: 10 steps">Implementing your brand a more valuable business asset</a>
  <a href="strategy: 10 steps">Implementing your brand a more valuable business asset</a>
  <a href="strategy: 10 strategy: 10
- Gallo, G. (2000). <u>Posicionamiento: El caso latinoamericano</u>. Colombia: McGraw Hill.
- Gardiner, P. y Quinton, S. (1998). Journal of Marketing Intelligence and Planning:

  <u>Building brands using direct marketing a case study</u>. Vol. 16. pp. 6-11.
- Graeff, T. (1995). Journal of Consumer: <u>Product comprehension and promotional strategies</u>. Vol. 12. pp.28-39.
- Hernández, R., Fernández, C., Baptista, P. (2003). <u>Metodología de la Investigación</u>. México: McGraw Hill.
- Instituto Nacional de Estadística Geográfica e Informática (2002). <u>Anuario</u>
  <u>Estadístico</u>. Puebla: INEGI

- Kinnear, T. y Taylor, J. (1993). <u>Investigación de mercados, un enfoque aplicado</u>. (Trad. G. E. Rosas y M. A. Tiznado). México: McGraw Hill. (Libro original publicado en 1981).
- Kotler, P. (1977). <u>Dirección de Mercadotecnia: análisis, planeación y control</u>. (Trad. A. Mateo). México: Editorial Diana.
- Kotler, P. y Armstrong, G. (1996). Mercadotecnia. (Trad. P. Mascaró S.) México: Prentice-Hall.
- Majaro, S. (1996). <u>La esencia de la Mercadotecnia</u>. (Trad. L. J. Díaz). México: Prentice Hall Hispaniamericana.
- Namakforoosh, M. (1985). <u>Mercadotecnia Social: Teoría y aplicación</u>. México: Limusa.
- Ries, A. y Trout, J. (1992). <u>Posicionamiento: El concepto que ha revolucionado la comunicación publicitaria y la mercadotecnia</u>. (Trad. M. A. Gascón).

  México: McGraw Hill.
- Sauerman, P. (1983). <u>Psicología de Mercado: Introducción a la práctica de la psicología económica</u>. Barcelona: Herder.
- Secretaría de Economía. (Agosto, 2003). www.economia.gob.mx.
- Stanton, W. y Futrell, Ch. (1987). <u>Fundamentals of marketing</u>. New York: McGraw-Hill.
- Talavera Santa Catarina (Marzo, 2003). http://www.talavera-sta-catarina.com.mx.

Talavera de la Reyna (Septiembre, 2003). http://www.talveradelareyna.com.mx.

Uriarte Talavera (Septiembre, 2003). http://www.uriartetalavera.com.mx.

Zikmund, W. (1998). Investigación de Mercados. México: Prentice Hall.