

ANEXO 1

Regresiones y Series de Tiempo Demanda Mundial

JAPÓN

The regression equation is
DTJ1 = 584134 - 63,5 PPJ1 -0,000586 GTJ1-2 - 143054
CM1 + 1116 TCJ

18 cases used 2 cases contain missing values

Predictor	Coef	StDev	T	P
Constant	584134	88966	6,57	0,000
PPJ1	-63,53	13,38	-4,75	0,000
GTJ1-2	-0,0005862	0,0001532	-3,83	0,002
CM1	-143054	33868	-4,22	0,001
TCJ	1116,0	356,3	3,13	0,008

S = 7032 R-Sq = 92,8% R-Sq(adj) = 90,5%

The regression equation is
DTJ2 = - 74312 + 2585 TCJ

Predictor	Coef	StDev	T	P
Constant	-74312	68314	-1,09	0,291
TCJ	2585,0	636,4	4,06	0,001

S = 16164 R-Sq = 47,8% R-Sq(adj) = 44,9%

En Japón las variables que influyen en la compra de relojes son el precio, el gasto en marketing, la calidad y el tipo de cambio. En cuanto al consumidor japonés, se puede notar la tendencia a dejar de comprar si el producto aumenta del precio o calidad, ya que consideran estos factores ligados. Despues de dos periodos, el gasto en mercadotecnia deja de tener influencia sobre el cliente, mientras que si su tipo de cambio aumenta, se verán más atraídos a comprar. Los consumidores muestran esta conducta ya que al apreciarse su tipo de cambio, tienden a dejar de ahorrar y a importar más productos ya que con menos dinero pueden comprar más que antes.

Time Series Decomposition 1	Time Series Decomposition 2																				
Trend Line Equation $Y_t = 194710 + 3467,07*t$	Trend Line Equation $Y_t = 167885 + 3325,54*t$																				
Seasonal Indices <table> <thead> <tr> <th>Period</th> <th>Index</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>1,03400</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>1,00346</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>0,963117</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>0,999418</td> </tr> </tbody> </table>	Period	Index	1	1,03400	2	1,00346	3	0,963117	4	0,999418	Seasonal Indices <table> <thead> <tr> <th>Period</th> <th>Index</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>0,984041</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>0,981483</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>1,01602</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>1,01846</td> </tr> </tbody> </table>	Period	Index	1	0,984041	2	0,981483	3	1,01602	4	1,01846
Period	Index																				
1	1,03400																				
2	1,00346																				
3	0,963117																				
4	0,999418																				
Period	Index																				
1	0,984041																				
2	0,981483																				
3	1,01602																				
4	1,01846																				
Accuracy of Model MAPE: 3 MAD: 7111 MSD: 87301290	Accuracy of Model MAPE: 3 MAD: 7029 MSD: 79289082																				

MÉXICO

The regression equation is
 $DTM1 = - 254292 + 0,0151 GTM1-1 + 324172 CMM1$

19 cases used 1 cases contain missing values

Predictor	Coef	StDev	T	P
Constant	-254292	92659	-2,74	0,014
GTM1-1	0,015088	0,002305	6,55	0,000
CMM1	324172	86150	3,76	0,002

S = 19899 R-Sq = 77,2% R-Sq(adj) = 74,3%

The regression equation is
 $DTM2 = - 763704 + 0,00874 GTM2 + 0,00474 GTM2-2 + 823378 CMM2-2$

18 cases used 2 cases contain missing values

Predictor	Coef	StDev	T	P
Constant	-763704	118783	-6,43	0,000
GTM2	0,008742	0,001226	7,13	0,000
GTM2-2	0,0047383	0,0007860	6,03	0,000

CMM2-2	823378	114312	7,20	0,000
S = 8542	R-Sq = 89,9%	R-Sq(adj) = 87,7%		

La calidad representa un factor determinante para la decisión de compra del consumidor mexicano, por otra parte, el gasto en mercadotecnia también estimula este comportamiento ya que el consumidor ahora es más volátil, más exigente, no tiene lealtad a las marcas, es desconfiado y cauteloso y le da una nueva interpretación al valor del precio. Ambas variables afectan la conducta del consumidor durante varios periodos, por lo que es importante mantener su inversión para asegurar resultados durante el tiempo.

Time Series Decomposition 1		Time Series Decomposition 2																					
Trend Line Equation		Trend Line Equation																					
$Y_t = 212881 - 7290,06*t$		$Y_t = 189827 - 2199,38*t$																					
Seasonal Indices		Seasonal Indices																					
<table> <thead> <tr> <th>Period</th> <th>Index</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>1,00146</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>1,00479</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>0,988369</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>1,00538</td> </tr> </tbody> </table>		Period	Index	1	1,00146	2	1,00479	3	0,988369	4	1,00538	<table> <thead> <tr> <th>Period</th> <th>Index</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>1,01921</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>0,963439</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>1,01534</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>1,00201</td> </tr> </tbody> </table>		Period	Index	1	1,01921	2	0,963439	3	1,01534	4	1,00201
Period	Index																						
1	1,00146																						
2	1,00479																						
3	0,988369																						
4	1,00538																						
Period	Index																						
1	1,01921																						
2	0,963439																						
3	1,01534																						
4	1,00201																						
Accuracy of Model		Accuracy of Model																					
MAPE: 7 MAD: 9550 MSD: 1,29E+08		MAPE: 10 MAD: 16553 MSD: 3,44E+08																					

CHINA

The regression equation is
DTC1 = 427238 - 471 PPC1 + 0,0249 GTC1-1 - 142413 CMC1-2

18 cases used 2 cases contain missing values

Predictor	Coef	StDev	T	P
Constant	427238	67751	6,31	0,000
PPC1	-471,3	149,9	-3,14	0,007
GTC1-1	0,024930	0,006113	4,08	0,001
CMC1-2	-142413	49539	-2,87	0,012

S = 10671 R-Sq = 69,1% R-Sq(adj) = 62,5%

The regression equation is
 $DTC2 = -1233772 + 0,00764 GTC2 + 401486 CMC2-2 + 110390 TCC$

18 cases used 2 cases contain missing values

Predictor	Coef	StDev	T	P
Constant	-1233772	276688	-4,46	0,001
GTC2	0,007644	0,002915	2,62	0,020
CMC2-2	401486	174896	2,30	0,038
TCC	110390	23371	4,72	0,000

S = 13425 R-Sq = 70,3% R-Sq(adj) = 64,0%

En China las variables determinantes de compra son el precio, el gasto en mercadotecnia, calidad y tipo de cambio. Si la industria relojera aumenta la calidad o el precio, los consumidores tenderán a dejar de comprar, ya que la sociedad esencialmente se encuentra formada por una clase media que enfatiza la educación con hábitos de ahorro. De la misma manera, en este país se ven atraídos por campañas publicitarias ya que les interesa la innovación. El aumento del tipo de cambio de su moneda los estimula a comprar, ya que tienen más poder adquisitivo.

Time Series Decomposition 1		Time Series Decomposition 2	
Trend Line Equation		Trend Line Equation	
$Yt = 161060 - 698,138*t$		$Yt = 181936 - 2348,94*t$	
Seasonal Indices		Seasonal Indices	
Period	Index	Period	Index
1	1,02540	1	1,02422
2	1,02882	2	1,01400
3	0,983004	3	1,00059
4	0,962773	4	0,961183

Accuracy of Model		Accuracy of Model	
MAPE:	9	MAPE:	9
MAD:	13697	MAD:	12539
MSD:	3,05E+08	MSD:	2,64E+08

REINO UNIDO

The regression equation is

$$\text{DTR1} = 55380 - 5731 \text{ PPR1} - 66521 \text{ CMR1-2} + 560159 \text{ TCR}$$

18 cases used 2 cases contain missing values

Predictor	Coef	StDev	T	P
Constant	55380	124590	0,44	0,663
PPR1	-5731	1036	-5,53	0,000
CMR1-2	-66521	29652	-2,24	0,042
TCR	560159	142059	3,94	0,001

S = 5747 R-Sq = 91,0% R-Sq(adj) = 89,1%

The regression equation is

$$\text{DTR2} = -131196 + 428027 \text{ TCR}$$

Predictor	Coef	StDev	T	P
Constant	-131196	57997	-2,26	0,036
TCR	428027	100833	4,24	0,000

S = 6456 R-Sq = 50,0% R-Sq(adj) = 47,3%

En Reino Unido los consumidores se ven atraídos a comprar si su moneda se hace más fuerte, mientras que un aumento en precio desmotiva su compra, por otro lado, el gasto en calidad deja de ser representativo en el segundo periodo, por lo que las compañías que deseen posicionarse en el gusto de sus consumidores no deberán de dejar de invertir en esta variable, cuyo efecto se refleja varios periodos.

Time Series Decomposition 1	Time Series Decomposition 2
Trend Line Equation Yt = 100384 + 2469,05*t	Trend Line Equation Yt = 100898 + 1335,29*t
Seasonal Indices Period Index 1 1,01401 2 1,00671 3 0,981226 4 0,998061	Seasonal Indices Period Index 1 0,983372 2 0,984885 3 1,01639 4 1,01535
Accuracy of Model MAPE: 5 MAD: 6551 MSD: 61018975	Accuracy of Model MAPE: 3 MAD: 3096 MSD: 14606065

ALEMANIA

The regression equation is
 $DTA1 = 240368 - 2865 PPA1 - 0,0167 GTA1 - 0,0198 GTA1-2 + 142699 TCA$

18 cases used 2 cases contain missing values

Predictor	Coef	StDev	T	P
Constant	240368	49095	4,90	0,000
PPA1	-2864,5	378,5	-7,57	0,000
GTA1	-0,016694	0,004973	-3,36	0,005
GTA1-2	-0,019787	0,004991	-3,96	0,002
TCA	142699	49643	2,87	0,013

S = 4903 R-Sq = 93,6% R-Sq(adj) = 91,6%

The regression equation is
 $DTA2 = -411073 + 249943 \text{ CMA2-2} + 413380 \text{ TCA}$

18 cases used 2 cases contain missing values

Predictor	Coef	StDev	T	P
Constant	-411073	103857	-3,96	0,001
CMA2-2	249943	84946	2,94	0,010
TCA	413380	36105	11,45	0,000
S = 5888	R-Sq = 90,1%	R-Sq(adj) = 88,8%		

Para los consumidores de Alemania las variables más importantes a la hora de la decisión de compra de relojes son el precio, el gasto en mercadotecnia y el tipo de cambio. Con esto se puede observar que el tipo de cambio es un factor importante ya el consumidor se ve atraído a comprar el producto a medida que su moneda se hace más fuerte. Por otra parte, el aumento en el precio del producto producirá una disminución en la demanda y el gasto en mercadotecnia tendrá un efecto negativo ya que los alemanes no basan su decisión de compra en campañas publicitarias ya que son leales.

Time Series Decomposition 1	Time Series Decomposition 2
Trend Line Equation $Yt = 152565 + 1551,19*t$	Trend Line Equation $Yt = 152625 + 2796,95*t$
Seasonal Indices	Period Index
Period Index 1 1,01179 2 1,01093 3 0,982456 4 0,994830	1 0,988144 2 1,00509 3 1,00709 4 0,999669
Accuracy of Model MAPE: 6 MAD: 9813 MSD: 1,70E+08	Accuracy of Model MAPE: 4 MAD: 7150 MSD: 83486512

ESTADOS UNIDOS

The regression equation is
DTE1 = 1046790 - 11524 PPE1 - 0,0187 GTE1 - 0,0288 GTE1-1

19 cases used 1 cases contain missing values

Predictor	Coef	StDev	T	P
Constant	1046790	65012	16,10	0,000
PPE1	-11524	1513	-7,62	0,000
GTE1	-0,018734	0,007071	-2,65	0,018
GTE1-1	-0,028823	0,007273	-3,96	0,001

S = 10769 R-Sq = 95,6% R-Sq(adj) = 94,7%

The regression equation is
DTE2 = 1027647 - 10295 PPE2

Predictor	Coef	StDev	T	P
Constant	1027647	166087	6,19	0,000
PPE2	-10295	2875	-3,58	0,002

S = 46518 R-Sq = 41,6% R-Sq(adj) = 38,4%

En Estados Unidos, las variables determinantes para que los consumidores compren relojes son el precio y el gasto en mercadotecnia. A los consumidores estadounidenses les dejará de interesar el producto a medida que aumente el precio y no son muy receptivos ante los esfuerzos mercadológicos. El gasto en mercadotecnia deja de ser percibido en el periodo que sigue a la inversión, ya que hay mucha competencia.

Time Series Decomposition 1	Time Series Decomposition 2
Trend Line Equation Yt = 347150 + 6876,72*t	Trend Line Equation Yt = 332717 + 9658,70*t
Seasonal Indices Period Index 1 0,986151 2 0,988930 3 1,01692 4 1,00800	Seasonal Indices Period Index 1 0,978822 2 0,990175 3 1,01830 4 1,01271
Accuracy of Model MAPE: 4 MAD: 16485 MSD: 4,26E+08	Accuracy of Model MAPE: 3 MAD: 12458 MSD: 2,39E+08

La técnica que mejor se adapta para la predicción de la demanda a nivel mundial en el producto dos es la descomposición

Técnica / País	Japón	México	China	Reino Unido	Alemania	Estados Unidos	Total de Segmentos
Regresión	*****			***			9
Descomposición			*****	**	*****	****	16
Holt		*****		*		**	9
Winters					*		1
Promedio			*		*		2